

平成 30 年 10 月 3 日

各 位

会 社 名 株式会社マツモトキヨシホールディングス
代表者名 代表取締役社長 松本 清雄
コード番号 3088 東証一部
問 合 せ 先 経営企画本部広報室長 高橋 伸治
(TEL : 047-344-5110)

当社連結子会社による「株式会社東急ステーションリテールサービス」との フランチャイズ契約締結に関するお知らせ

当社の子会社である株式会社マツモトキヨシ（本社：千葉県松戸市（以下：マツモトキヨシ）は、株式会社東急ステーションリテールサービス（本社：東京都目黒区（以下：東急ステーションリテールサービス））との間で、マツモトキヨシのフランチャイズ・パッケージによるドラッグストア事業をおこなうフランチャイズ契約を締結いたしましたので、お知らせいたします。

記

1. フランチャイズ契約締結の趣旨

当社グループでは、中長期的な経営戦略の一つとして、「市場シェアの向上と強固な収益基盤の確立」を掲げております。この戦略テーマを推進するための重点戦略として、三大都市圏とその他のエリアを区分し、多彩なフォーマットを持つ強みを生かすことで、それぞれのエリアに適したドミナント戦略を実行するとともに、各地域で展開する優良企業との連携を図り「7つのエリアにおける市場シェア拡大」に取り組んでまいりました。

東急ステーションリテールサービスは、東急線の駅構内を中心に駅売店「toks(トークス)」、駅ナカコンビニ「LAWSON+toks」、靴修理「ミスターミニット」、週替わりのスイーツショップ「マイスイーツ」などを展開する企業であり、「駅からはじまる最良の1日」を経営理念に、共に働くパートナー全員の力で、お客様にご満足いただける商品・サービスをお届けし、地域社会に貢献すべく取り組んでおります。

このたびのフランチャイズ契約は、当社グループとしてのエリアシェア拡大に向け、戦略的パートナーとの連携を検討した結果、東急ステーションリテールサービスの経営に関する基本的な方針が、当社の企業理念である「1st for you. あなたにとっての、いちばんへ。」と合致するものであり、同社とのフランチャイズ契約は、グループとしての事業規模拡大と企業価値向上に向けた取組みとして寄与するとともに、双方にとってシナジーの発揮できる有益な対応であると判断いたしました。

今後も当社グループは、経営目標の達成に向け、各種の重点戦略を着実に実行するとともに、各地域のお客様に信頼され、支持される優良企業との連携を強化することで“美と健康の分野になくしてはならない企業グループ”を目指してまいります。

2. フランチャイズ契約先の概要

| | |
|-------|---------------------------|
| 商号 | 株式会社東急ステーションリテールサービス |
| 事業内容 | 駅売店事業、コンビニエンス事業、駅構内店舗事業 他 |
| 設立 | 昭和42年7月 |
| 本社所在地 | 東京都目黒区碑文谷六丁目7番22号 |
| 代表者 | 代表取締役社長 秋本 伸夫 |
| 資本金 | 6,400万円 |
| 売上高 | 113億3,800万円(2017年度末) |
| 店舗数 | 90店舗(2017年度末) |

3. 契約の形態

取扱商品の供給、マツモトキヨシCIを利用したフランチャイズA型での契約となります。

4. 今後の展開

当該契約により当社の連結業績に与える影響は軽微であります。

5. 本件に対するお問合せ先

| | |
|---------|------------------------------------------|
| 会社名 | 株式会社マツモトキヨシ |
| 本社所在地 | 千葉県松戸市新松戸東9-1 |
| 代表者 | 代表取締役社長 大田 貴雄 |
| 問合せ先担当者 | 株式会社マツモトキヨシホールディングス 経営企画本部 広報室長 高橋 伸治 |
| 電話番号 | 047-344-5110 |

以上