

平成31年2月14日

各 位

会 社 名 株式会社マツモトキヨシホールディングス
代 表 者 名 代 表 取 締 役 社 長 松本 清雄
コ ー ド 番 号 3 0 8 8 東 証 一 部
問 合 せ 先 経 営 企 画 本 部 広 報 室 長 高 橋 伸 治
(TEL: 047-344-5110)

当社連結子会社による「東京シティ・エアターミナル株式会社」との フランチャイズ契約締結に関するお知らせ

当社の子会社である株式会社マツモトキヨシ（本社：千葉県松戸市（以下：マツモトキヨシ））は、東京シティ・エアターミナル株式会社（本社：東京都中央区（以下：東京シティエアターミナル））との間で、マツモトキヨシのフランチャイズ・パッケージによるドラッグストア事業をおこなうフランチャイズ契約を締結いたしましたので、お知らせいたします。

記

1. フランチャイズ契約締結の趣旨

当社グループでは、中長期的な経営戦略の一つとして、「市場シェアの向上と強固な収益基盤の確立」を掲げております。この戦略テーマを推進するための重点戦略として、三大都市圏とその他のエリアを区分し、多彩なフォーマットを持つ強みを生かすことで、それぞれのエリアに適したドミナント戦略を実行するとともに、各地域で展開する優良企業との連携を図り「7つのエリアにおける市場シェア拡大」に取り組んでまいりました。

東京シティエアターミナルは、「ユーザーフレンドリーなシティエアターミナルとしてユニバーサルデザインを追求」し、「明るく、楽しく、賑わいのある空間の創出による地域貢献」「持続的成長のために将来に向けたリニューアル等の計画的な推進」を経営ビジョンに掲げ、「Friendly」をモットーに安全安心とお客様を第一に考え、よりよいサービスの提供を推進しております。

このたびのフランチャイズ契約は、当社グループとしてのエリアシェア拡大に向け、戦略的パートナーとの連携を検討した結果、東京シティエアターミナルの経営に関する基本的な方針が、当社の企業理念である「1st for you. あなたにとっての、いちばんへ。」と合致するものであり、同社とのフランチャイズ契約は、グループとしての事業規模拡大と企業価値向上に向けた取組みとして寄与するとともに、双方にとってシナジーの発揮できる有益な対応であると判断いたしました。

今後も当社グループは、経営目標の達成に向け、各種の重点戦略を着実に実行するとともに、各地域のお客様に信頼され、支持される優良企業との連携を強化することで“美と健康の分野になくてはならない企業グループ”を目指してまいります。

2. フランチャイズ契約先の概要

商号	東京シティ・エアターミナル株式会社
事業内容	東京シティエアターミナルにおけるバス会社、 一般事業者に対する店舗、事務室の賃貸及び施設の提供、 公共駐車場の経営 土産品、旅行用品等の販売及び飲食店等の経営
設立	昭和44年3月
本社所在地	東京都中央区日本橋箱崎町4番1号
代表者	代表取締役社長 増井 健人
資本金	18億円

3. 契約の形態

取扱商品の供給、マツモトキヨシCIを利用したフランチャイズA型での契約となります。

4. 今後の展開

当該契約により当社の連結業績に与える影響は軽微であります。

5. 本件に対するお問合せ

会社名	株式会社マツモトキヨシ
本社所在地	千葉県松戸市新松戸東9-1
代表者	代表取締役社長 大田貴雄
問合せ先担当者	株式会社マツモトキヨシホールディングス 経営企画本部 広報室長 高橋 伸治
電話番号	047-344-5110

以上